**Markteintritt: bott erschließt neue Märkte in Brasilien und der Türkei**



Die Bott GmbH & Co. KG, Hersteller von Fahrzeugeinrichtungen, Arbeitsplatzsystemen und Betriebseinrichtungen, erschließt in 2024 zwei strategisch wichtige Länder für den Geschäftsbereich der Fahrzeugeinrichtungen: Brasilien und die Türkei.

**Ellan S/A: brasilianischer Partner für die Profis**

Ellan S/A, Hersteller von Betriebseinrichtungen aus Metall, stattete alle Versandzentren von Amazon in Brasilien aus. Sein Sitz im bevölkerungsreichen São Paulo ist ideal für die Markterschließung. Hochqualifizierte Arbeitskräfte, der Einsatz ähnlicher Maschinen und dasselbe Verständnis von Qualität, Kundenservice und Detailtreue macht Ellan zu einem „perfect match“ für bott.

Fahrzeugeinrichtungen sind in Brasilien fast unbekannt. Nur wenige Firmen bieten ähnliche Produkte, jedoch aus Holz, an. Mit Lieferwagenregalen aus Stahl soll der riesige Markt auf Basis einer Herstellungs- und Vertriebslizenz erschlossen werden.



**ARTHOR: türkischer Experte für Sonderanfertigungen**

Bei der Suche nach einem Partner in der Türkei stieß bott auf die finanzstarke AROBUS ARAÇ İMALAT SANAYİ VE TİC. A.Ş. Diese führt standardisierte Fahrzeugumbauten für namhafte Automobilhersteller wie z. B. die Mercedes Benz AG durch. Sonderanfertigungen übernimmt die auch in Istanbul ansässige Tochterfirma ARTHOR OTOMOTİV VE GÜÇ SİSTEMLERİ A.Ş., mit der ein Partnervertrag für das Produktportfolio der Bott Firmengruppe geschlossen wurde.

Die zahlreichen europäischen Flottenkunden in der Türkei sowie die Einführung eines TÜVs verbunden mit einem Maximalgewicht für Kraftfahrzeuge bieten eine gute Ausgangsposition, für unsere im Vergleich zum Wettbewerb deutlich leichtere Fahrzeugeinrichtung aus Aluminium, um sich an diesem stark wachsenden Markt zu etablieren.

**Neuer Antrieb für den Unternehmenserfolg**

Sowohl der türkische als auch der brasilianische Markt der Fahrzeugeinrichtung haben enormes Wachstumspotential. Beide neuen Standorte sieht bott außerdem als mögliche Hubs zur Erschließung weiterer Ländermärkte in der jeweiligen Region.

- 12. Dezember 2024 -

Bildmaterial:

* Die Bott Gruppe pflegt eine besonders intensive Zusammenarbeit mit ihren nationalen und internationalen Partnern und sieht diese als wesentlichen Erfolgsfaktor.
* Von links: Philip Stegmann (Business Development Director) bei der Ellan S/A, Nick Smith (Chief Executive Officer) und Ben Wearmouth (Export Sales Manager) bei der britischen Bott Ltd sowie José Cinto (Chief Operating Officer) bei der Ellan S/A.
* Von links: Michael Hess (Key Account Manager) und Sascha Duske (Verkaufsleiter Key Account Europa) bei der Bott GmbH & Co. KG sowie Bahadır Yeğen (Marketing and Product Management Manager & Board Member) und Ali Özhan Öztürk (Business Development Director) bei der türkischen ARTHOR OTOMOTİV VE GÜÇ SİSTEMLERİ A.Ş.

Fahrzeug- und Betriebseinrichtungen von bott machen effizientes Arbeiten zur Selbstverständlichkeit. Dabei setzt bott auf individuell konfigurierbare Lösungen: Hochwertige und robuste Fahrzeugausbauten nutzen optimal den vorhandenen Stauraum und sichern die Ladung ideal. Als Full-Service-Dienstleister gehören Fahrzeugbeschriftungen und Elektroinstallationen ebenso zum Leistungsspektrum wie die Zulassung und die dezentrale Auslieferung. Werkstätten und Produktionsbetriebe stattet bott mit maßgeschneiderten, ergonomischen Einrichtungen und Ordnungssystemen aus. Vom Einzelarbeitsplatz bis zur industriellen Serienfertigung optimiert bott Produktionsprozesse. Durch die intelligenten und automatisierten Montage- und Prüfsysteme des Tochterunternehmens ELABO agiert die Bott Gruppe als Systemanbieter. Ob selbstständiger Handwerker oder industrieller Großkonzern – Kunden verschiedenster Branchen vertrauen auf bott.

Im Geschäftsjahr 2023 erzielte bott einen Umsatz von 222 Millionen Euro. Das Unternehmen beschäftigt fast 1.500 Mitarbeiter an 4 Produktionsstätten und mehr als 100 Vertriebs- und Servicestandorten in 35 Ländern.